BACHELOR BANKING FINANCE INSURANCE

BE GENIUS

E. A. B. H. E. S.

LA PRÉPARATION À ILEC

DURÉE DE LA FORMATION

1 an avec 12 semaines de stage en entreprise obligatoires

NIVEAU REQUIS

Bac + 2

CONDITIONS D'INSCRIPTION :

Recrutement sur dossier et entretien de motivation

ILEC NICE
12, Boulevard Dubouchage
06000 NICE
Tél. : 04 92 17 33 10

ILEC CANNES
10, Rue Mozart
06400 CANNES
Tél. : 04 97 06 64 51

www.ilec.fr
info@ilec.fr



Certifié VeriSelect CERTIFICATION DE SERVICES

DEBOUCHES

Le BACHELOR est un diplôme international permettant des équivalences dans de très nombreuses Universités ou Ecoles du monde entier. Cette formation est accréditée par E.A.B.H.E.S.

Elle s'adresse aux détenteurs de diplôme de niveau BAC +2 et permet lors d'une troisième année d'obtenir les 60 crédits ECTS nécessaires pour valider le BACHELOR. En effet, le BAC +2 donne 120 crédits ECTS à la base.

PROGRAMME

MODULE 1 : BANQUE

- Normes juridiques
- Autorités de tutelle
- Activités bancaires, acteurs
- Conformité et responsabilité du banquier
- Présentation et commercialisation des produits financiers
- Opérations de clientèle
- Relations interbancaires
- Lutte contre le blanchiment
- Discipline professionnelle

MODULE 2 : ASSURANCE

- Assurance du patrimoine
- Assurance de personnes et de biens
- Assurances vie et défiscalisation
- Environnement économique et juridique de l'assurance
- Police d'assurance européenne
- Réglementations française et européenne
- Droit Patrimonial
- Panorama et système d'assurance française et européenne

MODULE 3 : FINANCE

- Places financières internationales
- Marchés monétaires et interbancaires
- Marché des changes
- Marché des actions et des obligations
- Marché des dérivés et produits spécifiques

MODULE 4 : ECONOMIE

- Micro / Macro
- Fonctions économiques fondamentales
- Rôle de l'Etat, politique budgétaire / monétaire
- Rôle de la banque centrale
- Globalisation et crises financières

MODULE 5 : MATHEMATIQUES

- Intérêts simples et composés des placements, moyens de paiements et agios
- Emprunts
- Méthodes prévisionnelles
- Droites de tendance

MODULE 6 : CREATION D'ENTREPRISE

- L'entreprise
- Le projet, l'équipe
- La rentabilité
- Le financement, les aides, les partenaires
- Les parties juridiques, sociales et fiscales

MODULE 7 : ANGLAIS

- Préparation du TOEIC

MODULE 8 : FISCALITE

- Plus values
- ISF, IRPP
- Fiscalité des produits financiers

MODULE 9 : COMMUNICATION INTERPERSONNELLE

- Concept de base et techniques de la communication
- Communication, relations professionnelles
- Prise de parole en public
- Gestion des conflits

MODULE 10 : CRM ET MARKETING DIGITAL, RESEAUX SOCIAUX

- Customer Relationship Management
- Communication virale par réseaux sociaux

MODULE 11 : RUSSE (POINTS BONUS)

- Initiation pour premier contact
- Téléphone
- Négociation

MODULE 12 : E-RECRUTEMENT

- Techniques utilisées par les E -recruteurs
- Jobboard
- Réseaux sociaux spécialisés

MODULE 13 : CONDUITE DE PROJET PROFESSIONNEL ET REDACTION DU MEMOIRE

- Accompagnement individualisé pour la réalisation du mémoire. Soutenance devant un jury de professionnels.