BE GENIUS

E. A. B. H. E. S.

MASTER'S DEGREE

BUSINESS ENGINEERING ASSET MANAGEMENT OPTION

LA PRÉPARATION À ILEC

DURÉE DE LA FORMATION

2 ans avec 16 semaines de stage en entreprise obligatoires

NIVEAU REQUIS

Bac + 3

CONDITIONS D'INSCRIPTION :

Recrutement sur dossier et entretien de motivation

ILEC NICE
12, Boulevard Dubouchage
06000 NICE
Tél. : 04 92 17 33 10

ILEC CANNES
10, Rue Mozart
06400 CANNES
Tél. : 04 97 06 64 51

www.ilec.fr
info@ilec.fr



Certifié VeriSelect CERTIFICATION DE SERVICES

DATADOCKÉ

DEBOUCHES

Ce Master's Degree doit permettre l'étude des besoins de clients haut de gamme, d'analyser les actifs et les opportunités pour répondre au degré d'exigence élevé de cette clientèle. La formation est appuyée par des projets pratiques et concrets.

Cette formation est accréditée par E.A.B.H.E.S

Elle s'adresse aux détenteurs de diplôme de niveau BAC +3 (Licence, Bachelor, ...) et permet lors d'une 4ème et d'une 5ème année d'obtenir les 120 crédits ECTS nécessaires pour valider le MASTER'S DEGREE.

PROGRAMME

MODULE 1 : ENVIRONNEMENT ET ACTEURS DE LA BANQUE, DE LA FINANCE ET DE L'ASSURANCE

- Marchés boursiers et titres financiers
- Eclairage macro-économique
- Risques et marchés d'assurance
- Comptes des entreprises d'assurance
- Bilan des banques et gestion des risques
- Environnement réglementaire et prudentiel
- Conformité des intermédiaires en banque et assurance

MODULE 2 : TECHNIQUES FINANCIERES ET GESTION D'ACTIFS

- Analyse financière des entreprises
- Analyse du risque de crédit
- Instruments financiers dérivés
- Gestion portefeuille fixed Income
- Hedge Funds
- Gestion financière vie et fonds de pension
- Gestion pour compte de tiers

MODULE 3 : MARKETING ET DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Commercialisation de produits immobiliers de luxe
- Marketing dans les professions financières
- Cas pratique de marketing opérationnel
- Jeu d'entreprise sur la dynamique commerciale
- Distribution, stratégie des acteurs de l'assurance
- Techniques de vente, services bancaires aux entreprises
- Approche commerciale et risques des particuliers
- Déontologie en banque , assurance et finance, immobilier

MODULE 4 : SOLUTION DE FINANCEMENT ET RISK MANAGEMENT

- Produit de financement
- Capital investissement
- Private equity
- Protection sociale d'entreprise, retraite et prévoyance
- Approche statistique du risque et décision financière
- VBA applications corporate

MODULE 5 : WEALTH MANAGEMENT ET GESTION PRIVEE

- Analyse, bilan et gestion patrimoniale
- Fiscalité
- Patrimoine professionnel et transmission
- Sociétés, fiducies, trusts et fondations
- Epargne salariale
- Gestion financière et immobilière

MODULE 6 : FONDS IMMOBILIERS

- Sociétés Civiles Immobilières
- Sociétés Civiles de Placement Immobilier
- Organismes de Placement Collectif Immobilier
- Fonds de commerce, baux commerciaux
- Lois de défiscalisation immobilière
- Administration de copropriétés, veille juridique

MODULE 7 : ANGLAIS

- Préparation du TOEIC

MODULE 8 : INSERTION PROFESSIONNELLE ET MEMOIRE

- Stage en entreprise
- Accompagnement individualisé pour la réalisation du mémoire. Soutenance devant un jury de professionnels.

Visites d'entreprises et interventions de professionnels. Stages à l'étranger fortement recommandés